

ООО «Он-лайн заказ», ИНН 4101122404, Санкт-Петербург, Набережная реки Фонтанки 113а  
Для корреспонденции: 196240, Санкт-Петербург, а/я 53, Общероссийский отдел продаж 8-800-5555-789  
Центральный технический центр (812) 928-11-72, www.inzhsoft.ru; E-mail: info@inzhsoft.ru

**Контакты техцентра в Вашем городе смотрите ниже или на сайте [www.inzhsoft.ru](http://www.inzhsoft.ru)**

Исходящий № 010313-16 от «01» марта 2013 года, на № \_\_\_\_ от «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2012 года.

## Прайс-лист на ПП АЛТИУС

Программы	1 лицензия	5 лицензий
<b>АЛТИУС - "Управление строительством"</b>		
Управление строительством ЛАЙТ	45000	108000
СтройРуководитель СТАНДАРТ	9200	23000
СтройЗаказчик СТАНДАРТ	30400	71000
СтройПодрядчик СТАНДАРТ	37000	87000
СтройФинансист СТАНДАРТ	32400	76000
СтройЛогистик СТАНДАРТ	20000	48000
Прораб СТАНДАРТ	12300	25000
<b>Итого минимальная стоимость полного комплекта СТАНДАРТ</b>	<b>141300</b>	<b>358000</b>
СтройРуководитель ПРОФ	22400	54700
СтройЗаказчик ПРОФ	65400	157800
СтройПодрядчик ПРОФ	75200	181900
СтройФинансист ПРОФ	78600	190000
СтройЛогистик ПРОФ	63000	151300
Прораб ПРОФ	27700	67600
<b>Итого минимальная стоимость полного комплекта ПРОФ</b>	<b>332300</b>	<b>803300</b>
СтройРуководитель ЭЛИТ	112000	273500
СтройЗаказчик ЭЛИТ	327000	789000
СтройПодрядчик ЭЛИТ	376000	909500
СтройФинансист ЭЛИТ	393000	950000
СтройЛогистик ЭЛИТ	315000	756500
Прораб ЭЛИТ	138500	338000
<b>Итого минимальная стоимость полного комплекта ЭЛИТ</b>	<b>1661500</b>	<b>4016500</b>
Модуль администратора к версиям Лайт, Стандарт и ПРОФ поставляется бесплатно.	-	-
Модуль администратора "ПРОФ" (с возможностью настраивать отчеты)	25000	60000
СтройБюджет	18000	44000
СтройБюджет ПРОФ	35400	85300
СтройАналитик	25000	60000
Договоры холдинга	40000	96000
Дополнительный модуль "Прораб + Склад"	25000	60000
Обмен данными с внешними программами. Модуль импорта	40000	96000
Обмен данными с внешними программами. Модуль экспорта	40000	96000

Модуль подготовки данных для СРО	3600	9000
<b>АЛТИУС - "CRM - Управление контактами"</b>		
CRM - Управление контактами СТАНДАРТ	1900	4600
CRM - Управление контактами ПРОФ	5250	12600
CRM - Реализация	9200	22100
<b>Другие программы АЛТИУС</b>		
Автоматизация ОМТС (программа "Поставщики и закупки" и программа "СтройЛогистик Стандарт" - всего 5 рабочих мест)	-	40000
Документооборот	12000	34000
CRM и Документооборот	14000	40000
Учёт в СРО	14000	40000
Поставщики и закупки	12000	34000
Поставщики и закупки ПРОФ	20000	48000
Автотранспорт	10000	24000
Управление учебным центром	9600	24000
Монитор действий пользователя	4000	9600
Переход с версии 6 на версию 7	Скидка 70%	
<b>Ключи защиты</b>	<b>Стоимость, руб. за один ключ защиты</b>	
Ключ защиты на 1 рабочее место	1600	
Ключ защиты до 10 рабочих мест	3500	
Ключ защиты до 50 рабочих мест	6000	
<p>Общую стоимость покупки можно оптимизировать, если правильно распределять функции по работе с программой между сотрудниками. В этом случае напишите нам более подробно, как у Вас происходит работа сейчас, какие сотрудники (планируется) будут работать с программой, и мы порекомендуем Вам оптимально-минимальный набор модулей программы для покупки.</p>		

<b>Услуги по установке, внедрению и обучению систем Алтиус</b>	
<b>Услуги по внедрению</b>	
Услуги по внедрению, пакет "Первые шаги"	70000
Услуги по внедрению, пакет "Интернет соратник на месяц"	30000
Услуги по внедрению, пакет "Помощь во внедрении на месяц"	60000
Услуги по внедрению, пакет "Быстрый старт"	1500000
<b>Обучение удаленными средствами через модуль конференций ИНЖСОФТ.РФ</b>	
Обучающий видеокурс по программе "АЛТИУС - Управление строительством"	11600
Обучение работе с программой "АЛТИУС - Документооборот" (через модуль конференций ИНЖСОФТ.РФ)	6000
Обучение работе с программой "CRM - Управление контактами" (через модуль конференций ИНЖСОФТ.РФ)	6000
Обучение работе с программой "Учёт в СРО" (через модуль конференций ИНЖСОФТ.РФ)	18000
Обучение работе с программой "АЛТИУС - Автотранспорт" (через модуль конференций ИНЖСОФТ.РФ)	6000

Обучение работе с программой "АЛТИУС - Договоры купли-продажи" (через модуль конференций ИНЖСОФТ.РФ)	6000
<b>Установка программ с выездом специалиста</b>	
Установка программ на 1 рабочее место с выездом специалиста	2400
Установка программ до 5 рабочих мест с выездом специалиста	8000
Установка программ до 10 рабочих мест с выездом специалиста	12500
Установка программ до 20 рабочих мест с выездом специалиста	24000
Настройка пользователей (для однопользовательских лицензий за одного пользователя) с выездом специалиста	2000
Настройка пользователей (для многопользовательских лицензий за 5 пользователей) с выездом специалиста	4000
<b>Установка программ, через модуль удаленного доступа ИНЖСОФТ.РФ</b>	
Установка программ на 1 рабочее место, через модуль удаленного доступа ИНЖСОФТ.РФ	1500
Установка программ до 5 рабочих мест, через модуль удаленного доступа ИНЖСОФТ.РФ	5000
Установка программ до 10 рабочих мест, через модуль удаленного доступа ИНЖСОФТ.РФ	8000
Установка программ до 20 рабочих мест, через модуль удаленного доступа ИНЖСОФТ.РФ	15000
Настройка пользователей (для однопользовательских лицензий за одного пользователя), через модуль удаленного доступа ИНЖСОФТ.РФ	1000
Настройка пользователей (для многопользовательских лицензий за 5 пользователей), через модуль удаленного доступа ИНЖСОФТ.РФ	3000
Настройка новых отчетов на основании существующих, через модуль удаленного доступа ИНЖСОФТ.РФ	5000
Настройка совмещенных рабочих мест (за 1 рабочее место), через модуль удаленного доступа ИНЖСОФТ.РФ	7000
Настройка совмещенных рабочих мест (за 5 рабочих мест), через модуль удаленного доступа ИНЖСОФТ.РФ	20000

## ОПИСАНИЕ ПРОГРАММНЫХ ПРОДУКТОВ АЛТИУС

### АЛТИУС — Управление строительством

Программа «АЛТИУС — Управление строительством» предназначена для управления строительной организацией, позволяет автоматизировать управленческий, финансовый учёт, все области планирования и другие бизнес-процессы строительных компаний. С помощью программы организация сможет контролировать ход выполнения строительных работ в режиме реального времени, осуществлять финансовое планирование, автоматически формировать календарные и ресурсные планы, автоматизировать документооборот, получать различные отчёты, максимально повысить уровень организации строительства, избегать незапланированных издержек, увеличивая тем самым рентабельность строительной компании.

...ПК «АЛТИУС — Управление строительством» полезен для разных участников инвестиционно-строительного процесса — заказчика, генподрядчика, подрядчика. Каждый из них может найти в широком функционале программы все необходимое для работы с учетом особенностей статуса организации. С помощью программы любая из упомянутых организаций сможет в десятки раз повысить эффективность собственной управленческой работы и улучшить ее качество.

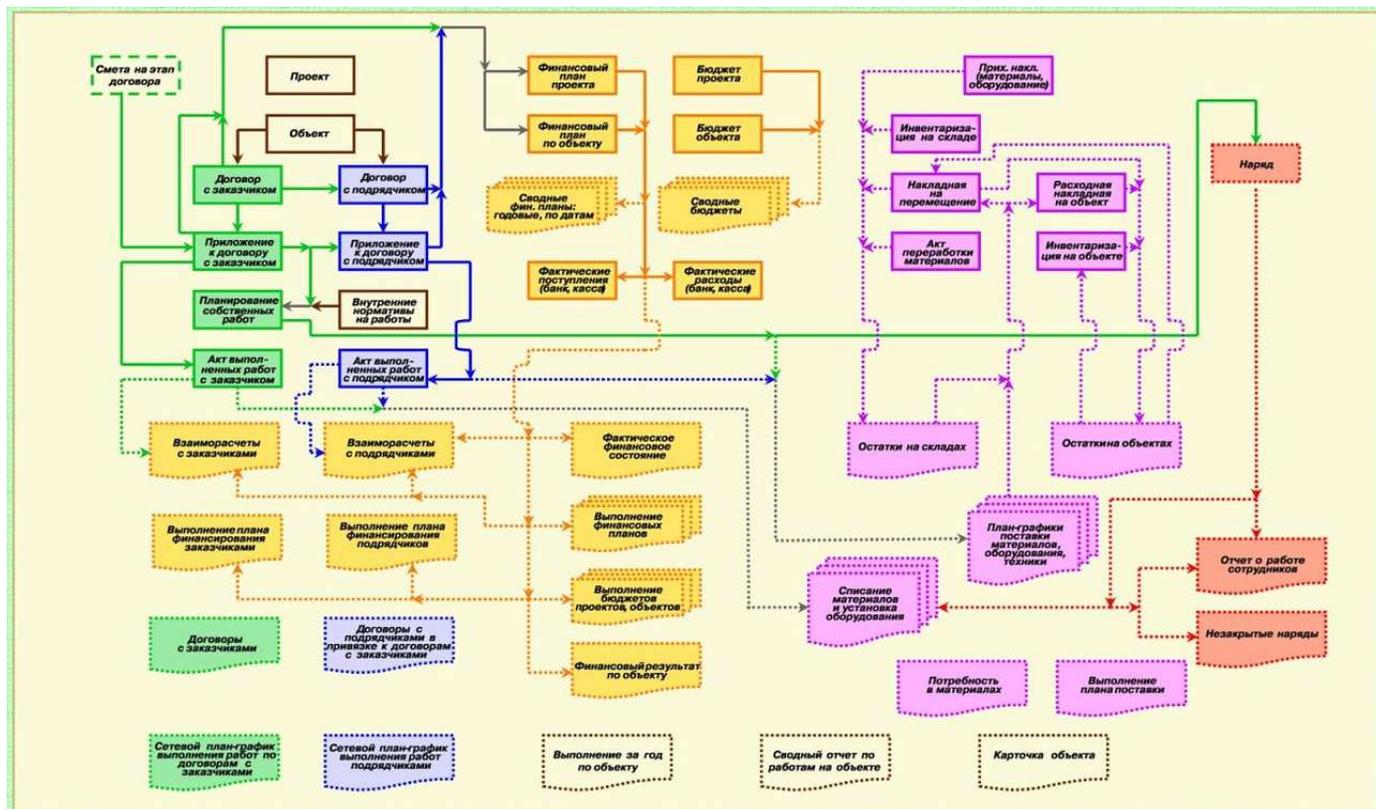
#### *Специально для подрядчика*

Рассмотрим применение программы «АЛТИУС — Управление строительством» для организаций, специализирующихся на строительных работах, на условиях подряда. Прежде всего, в программе ведется учет всех договоров с заказчиками по всем строительным объектам. Но главное — она автоматически планирует деятельность подрядной организации по этим договорам и в дальнейшем берет на контроль сформированные планы.

Как только вы ввели данные договора с заказчиком в программу, можно автоматически спланировать деятельность фирмы, что называется, во всех направлениях. Так, вы получите ресурсный план (данные о том, какие материалы и в каком количестве понадобятся, чтобы выполнить обязательства по договору, какая техника, трудозатраты и т. п. для этого потребуются). Кроме того, будут выполнены другие трудоемкие расчеты: календарное планирование работ (одни работы могут выполняться параллельно, а другие — только после окончания предыдущих, и программа учитывает эти зависимости), расчет плановой себестоимости (а как следствие, и рентабельности) по договору.

Все это в программе выполняется автоматически: достаточно лишь ввести договор с заказчиком и импортировать смету (или указать договорные расценки), и вы получаете целый набор разнообразных отчетов, графиков, таблиц по объекту (объектам) на любой период времени вперед.

Что важно, в программе весь учет ведется в двух разрезах — исходя из сметных нормативов (или договорных цен) и реальных нормативов затрат подрядчика. Ничего необычного тут нет. Как известно, внутренние нормы расхода материалов, трудозатраты, тарифы рабочих (сдельные расценки) и другие нормативы в разных подрядных организациях различны и не совпадают со сметными нормативами. Подрядчик может ввести в программу свои внутренние нормативы и проводить автоматические расчеты по ним. Фактическая стоимость материалов чаще всего также отличается от нормативной, поскольку подрядчик может ориентироваться на среднюю цену закупки на своем складе или прайс-листы поставщиков. Таким образом, плановые внутренние затраты фирмы могут не совпадать с ценами, прописанными в договоре с заказчиком.



Зная плановую смету по объекту и собственные внутренние нормативы, программа сама проведет предварительный анализ рентабельности проекта еще до того, как вы подпишете договор с заказчиком. Более того, она даст вам возможность поэкспериментировать, например, с внутренними нормативами, чтобы вы увидели в разных разрезах свои планы — финансовые, ресурсные, — перед тем как окончательно подпишете договор.

Также программа предоставит специалистам многих служб самую разнообразную информацию. Например, для отдела снабжения будут составлены графики поставки материалов на объекты в разрезе периодов, объектов, номенклатуры материалов. Благодаря таким отчетам можно посмотреть, какие материалы нужны на разных объектах в один и тот же период, для каких работ и т. д.

Для производственных служб программа рассчитает, сколько человеко-часов (или какое количество людей при заданной длительности смены) потребуется на объектах исходя из плановых сроков и норм трудоемкости (по сметным или внутренним нормативам). Если у подрядчика есть собственный автопарк, то программа покажет, какая техника нужна на объектах в разное время, сравнит эту потребность с имеющимися в наличии машинами, поможет диспетчерской службе составить заявки и план использования техники, подготовит путевые листы.

Позже, при выполнении работ по договорам, фактические затраты могут отличаться как от сметных, так и от предварительных плановых показателей. Программа «АЛТИУС — Управление строительством» на любом этапе работ позволяет подрядчику проанализировать реальные расходы, сравнит их с суммами выполнения по договорам, плановыми затратами и покажет текущую маржу. В свою очередь, такая информация позволяет на раннем этапе (в любой день) контролировать все расходы и доходы, видеть источник возникновения внеплановых затрат. Сразу выявляется экономия или перерасход материалов, отклонения в стоимости ресурсов, сроках выполнения работ. Это позволяет руководству компании на всех этапах договора, начиная с самых ранних, оперативно реагировать на отклонения от планов и в итоге предотвратить финансовые потери и подрыв деловой репутации.

Зная состав своих бригад и предстоящий объем работ, подрядчик в считанные секунды благодаря ПК может рассчитать, какая зарплата будет начислена рабочим по сдельным расценкам или по их персональным тарифным ставкам, составить для них наряды-задания. При вводе фактического выполнения объемов работ по нарядам и количества отпущенных материалов программа укажет и на экономию или перерасход материалов, что важно знать именно в момент выполнения работ, а не в конце отчетного периода или после окончания всего договора.

В любой момент можно видеть, выполняются ли работы в срок или с опозданием, с детализацией до отдельных видов работ — показываются и проценты, и физические объемы работ, а не только их стоимость.

Затраты по выполненным работам можно проанализировать в сравнении со стоимостью работ по договору и суммами полученных авансов и оплат.

Таким образом, подрядным организациям программа помогает планировать, контролировать и анализировать все аспекты выполнения работ по договорам подряда: рабочих, материалы, технику, финансы, сроки.

#### *Для генподрядчика*

Не менее удобна эта программа и для генподрядной организации. В том случае, если генподрядчик часть работ на объекте выполняет сам, весь функционал, предназначенный для подрядчика, будет доступен и ему. Кроме того, в программе учтены все наиболее значимые аспекты отношений генподрядчика с заказчиком и субподрядными организациями.

Начнем с последних. Прежде всего, программа сохраняет историю работы с каждым субподрядчиком: какие виды работ они ранее выполняли по предыдущим договорам, в какие сроки укладывались и какова была стоимость этих видов работ по различным договорам. Таким образом, можно задать поиск по определенному виду работ, чтобы получить полную информацию по исполнителям. Генподрядчик получает возможность быстро сделать более обоснованный выбор подрядчиков.

Программа автоматически составит договор с подрядчиком на основании имеющегося договора с заказчиком. Генподрядчику лишь достаточно указать, какие объемы он передает своему контрагенту. Причем когда работы распределяются между несколькими исполнителями, программа предупредит в том случае, если какой-то объем уже отдан. Стоимость субподрядных работ также может быть рассчитана автоматически по определенным правилам. Кроме того, программа будет контролировать договор по срокам, взаиморасчетам, авансам и выполненным подрядчиками объемам работ и напомнит о приближающемся дедлайне.

Автоматически формируются сводные графики выполнения работ по объектам, объединяющие информацию по всем подрядным организациям. Напоминания о сроках договоров, этапов, отдельных работ могут приходиться именно тем сотрудникам, кто работает с разными субподрядчиками. Отчеты по финансовому планированию покажут сопоставление планового финансирования от заказчиков с плановыми платежами по договорам с подрядчиками.

С помощью «АЛТИУС — Управление строительством» генподрядчик всегда может подсчитать собственную прогнозную рентабельность по любому договору. На основании уже известных плановых затрат — стоимости подряда, работ, выполненных собственными силами, затрат на технику, материалы (в том числе давальческие) — программный комплекс посчитает с учетом всех субподрядных договоров и иных факторов, сколько вы сможете заработать в итоге.

При этом абсолютно исключено закрытие одних и тех же объемов дважды, намеренное увеличение подрядчиком объемов — программа сразу подаст сигнал. Равно как и учет любую операцию по давальческому материалу, в частности спишет его на основании документов, подтверждающих выполнение работ. Учет ведется по нормативному и фактическому использованию давальческих материалов.

Что касается отношений генподрядчика с заказчиком, то программа предлагает целый набор отчетов, которые будут полезны той и другой стороне. Так, генподрядчик увидит, как были распределены деньги между всеми подрядчиками, сможет узнать, насколько они отработаны (или пока не отработаны) последними на данный момент, состыкует эти сведения в привязке к основному договору с заказчиком (как в денежном выражении, так и в физических объемах работ). Естественно, программа поможет подготовить акты выполненных работ для заказчика с учетом актов от подрядчиков.

Очень удобно то, что программа позволяет генподрядчику увидеть отчеты о выполненной работе не только в отношении каждого контрагента, но и по объекту в целом. Вручную составить такие отчеты, учитывающие десятки закрытых актов и сотни видов работ, архисложно. Программа же готовит их в считанные секунды. Причем при желании можно увидеть всю иерархию взаимоотношений по договорам и отдельным этапам договоров с заказчиком и подрядчиками, сопоставить выполнение и финансирование в целом.

#### *Для заказчика*

С помощью функционала программы «АЛТИУС — Управление строительством», предназначенного для заказчика, последний получает четкий график финансирования объекта на любой срок вперед. Поскольку в ПК введены данные о сроках, объемах строительных работ, их стоимости, он покажет ежемесячную потребность в денежных средствах по каждому из объектов, по договорам и их этапам, рассчитает сводный график финансирования по всем объектам, напомнит о платежах. Если для финансирования строительства используются заемные средства, то ПК учтет дополнительные затраты на ведение объектов. Подобный график поможет заказчику строительства точно рассчитать свои возможности, скорректировать алгоритм действий.

Кроме отчетности по выполнению договорных обязательств программа ведет контроль сроков и сумм фактических платежей, закрытых объемов (аналогично тому, как это описано для генподрядчиков).

#### *Для всех*

Функционал ПК «АЛТИУС — Управление строительством» содержит возможность учета договоров, предполагает контроль. И подрядчикам, и генподрядчику, и заказчику доступен ряд итоговых отчетов – например, отчет «Карточка объекта», где собрана подробнейшая информация о плановых и фактических выполнениях, платежах по договору. В программе ведется именно управленческий учет деятельности, не заменяющий и не дублирующий данные из бухгалтерских и сметных программ, с которыми, кстати, можно организовать обмен данными.

### **«АЛТИУС – Управление строительством» версия «Лайт»**

Версия «Лайт» предназначена для упрощенного ведения учета договоров в строительстве. Ввод всей информации в версию «Лайт» вполне по силам одному-двум сотрудникам.

Фактически рабочее место версии «Лайт» содержит функционал нескольких модулей версии «Стандарт»: СтройЗаказчик, СтройПодрядчик, частичный функционал модулей СтройФинансист и Прораб.

*Вы очень легко и быстро автоматизируете:*

- ведение реестра договоров с заказчиками и подрядчиками (договоры с подрядчиками можно вести в привязке к договорам с заказчиками);
- печать договоров в принятых в вашей организации стандартах;
- автоматические напоминания о сроках окончания договоров, приложений, этапов и работ;
- автоматическое ресурсное и календарное планирование;
- ведение актов выполненных работ и нарядов с автоматическим контролем объемов и ресурсов;
- более 30 аналитических и фактических отчетов.

*Документы версии «Лайт» (Документы - это основа функционального ввода информации в программу!)*

- Договор с подрядчиком
- Приложение к договору с подрядчиком
- Акт выполненных работ с подрядчиком
- Планирование собственных работ
- Наряд
- Договор с заказчиком
- Приложение к договору с заказчиком
- Акт выполненных работ с заказчиком
- Выписка банка

*Отчеты версии «Лайт»*

- Договоры с подрядчиками
- Договоры с подрядчиками по договорам с заказчиками
- Договоры с заказчиками
- Карточка объекта
- Ведомость выполнения работ с подрядчиками
- Ведомость выполнения работ с заказчиками
- Сводный отчет по работам на объекте
- Выполнение за год по объекту
- Карточка договора с подрядчиком
- Собственные работы план/факт
- КС-3

- Взаиморасчеты с подрядчиком
- Взаиморасчеты с заказчиком
- Отчет о движении денежных средств (фактическое финансовое состояние)
- Отчет о работе сотрудников
- Описание проекта (состав проекта)
- Ресурсы по договору с заказчиком
- Ресурсы по договору с подрядчиком
- Ресурсы для собственных работ
- Выполнение за год по объекту (в ценах заказчика)
- Выполнение за год по объекту (по фактической стоимости)
- План выполнения на год по договорам с заказчиками
- План выполнения на год по договорам с подрядчиками
- Фактическое выполнение за год по договорам с заказчиками
- Фактическое выполнение за год по договорам с подрядчиками
- Выполнение по видам работ по договорам с заказчиками
- Выполнение по видам работ по договорам с подрядчиками
- Выполнение по договорам с подрядчиками в привязке к договорам с заказчиками
- Оплаты по договорам с подрядчиками в привязке к договорам с заказчиками
- КС-3 (с подрядчиком)
- Затраты по договорам

## **АЛТИУС - ДОКУМЕНТООБОРОТ**

Модуль «Алтиус – документооборот» предназначен для учета визирования, движения и хранения документов организации.

Основное назначение модуля – работа совместно с системой «Алтиус – Управление строительством». Однако модуль может использоваться и отдельно, как независимая система документооборота.

Модуль «Алтиус – документооборот» позволяет для каждого типа документа, движение или визирование которого требуется регистрировать, создать описание, в соответствии с которым в дальнейшем будут создаваться карточки документов данного типа и происходить визирование.

Система позволяет:

- отслеживать иерархию документов;
- автоматически передавать документ на визирование следующему сотруднику (в соответствии с заданным Вами описанием);

- информировать уполномоченных лиц о превышении сроков визирования;
- фиксировать причины задержки визирования;
- сообщать о приближении сроков окончания действия документов;
- фиксировать перемещение оригиналов документов;
- сканировать экземпляры документов и прикреплять электронные экземпляры любых документов к карточкам.

### **АЛТИУС - "CRM - Управление контактами"**

Программа предназначена для руководителей предприятий и подразделений, менеджеров по работе с клиентами или поставщиками, секретарей и всех остальных сотрудников.

Удобна в использовании, легка в освоении. Самая простая в России программа для планирования и учета контактов.

- Планирование и учёт контактов с внешними контрагентами.
- Организация четкого взаимодействия сотрудников собственной организации.
- Учет разных видов мероприятий: звонков, встреч, переписки и т. д.
- Координация работы всех сотрудников офиса.
- Автоматическое формирование ежедневных планов мероприятий, как по сотрудникам, так и по организации в целом.
- Система напоминаний и сообщений.
- Учет фактического выполнения планов работы.
- История контактов с контрагентами.
- Анализ эффективности работы сотрудников.
- Анализ эффективности рекламы.
- Рассылка писем по электронной почте (групповая, индивидуальная).
- Вывод реквизитов Вашего предприятия и контрагента в любой документ MS Word или MS Excel (подстановка в заранее сформированный шаблон).
- Закрепление клиентов за менеджерами, с возможностью дальнейшей работы менеджеров только со «своими» клиентами.
- Импорт данных в справочник заказчиков из внешних файлов.
- Автосохранение документов.
- Архив клиентов.
- Настройка доступа пользователей к справочникам и документам программы.

## **АЛТИУС CRM – Реализация**

### **Программа предназначена для полной автоматизации отдела продаж.**

- Выписка счетов, накладных, актов, счетов-фактур, регистрация оплат.
- Любое количество юридических лиц «наших предприятий».
- Возможность использования принятой у Вас ценовой политики: различные виды цен, скидки.
- Дополнительные аналитические признаки клиентов: виды деятельности, категории, группы, статусы.
- Автоматический расчет статуса клиентов в зависимости от суммы продаж за период.
- Возможность закрепления статуса.
- Закрепление за клиентами видов цен.
- Распределение выручки при реализации комиссионных товаров.

### **Гибкая настройка прав менеджеров и других пользователей программы:**

- Максимальный процент скидки.
- Доступ к изменению данных о клиентах: бухгалтерские реквизиты; карточка клиента с информацией о контактных лицах, адресах, телефонах; статус клиента.
- Возможность производить отгрузки без оплаты.
- Возможность выписывать документы от разных юридических лиц «наших предприятий».

### **Оперативные отчеты:**

- Выписанные счета.
- Оплаченные / неоплаченные счета.
- Неотгруженные товары.
- Журнал счетов-фактур.
- Итоги по кассе и банку.

### **Аналитические отчеты:**

- ABC-анализ клиентов.
- Анализ по продукции, по регионам, по заказчикам и товарам, по видам цен и скидкам.
- Лучшие покупатели.
- Хиты продаж.
- Статистика и динамика продаж по заказчикам, по товарам, по менеджерам.

## **АЛТИУС – Автотранспорт**

Программа «АЛТИУС – Автотранспорт» предназначена для компаний различного профиля и численности: строительных, производственных, логистических, транспортных.

Программа позволяет планировать использование машин и механизмов, учитывать их фактическую работу, планировать обслуживание и ремонт транспортных средств и механизмов, учитывать фактическое обслуживание и реальные затраты на него, учитывать косвенные затраты на обслуживание и распределять их по определённым машинам и механизмам.

В программе возможно составлять заявки, путевые листы, план обслуживания, наряды на ремонт, осуществлять распределение косвенных затрат на обслуживание.

Программа «АЛТИУС – Автотранспорт» включает в себя следующий набор рабочих мест:

Автотранспорт – диспетчер.

Автотранспорт – экономист.

Автотранспорт – механик.

Программа «АЛТИУС – Автотранспорт» может использоваться совместно с программой «АЛТИУС – Управление строительством» в качестве единой системы учёта на строительном предприятии или отдельно, как независимая система планирования и учёта автотранспорта.

Программа «АЛТИУС – Автотранспорт» будет полезна для диспетчеров, экономистов и ремонтных служб.

## **Программа «Готовое решение для ОМТС»**

Программа «Готовое решение для ОМТС» — готовый к работе программный продукт, автоматизирующий работу отдела материально-технического снабжения. Программа состоит из модуля «СтройЛогистик», входящий в состав системы «АЛТИУС - Управление строительством», и из программы «АЛТИУС - Поставщики и закупки» .

Программа даёт возможность специалистам отдела снабжения работать в рамках собственной компетенции, не ориентируясь на данные других отделов. Все сведения о поставщиках, закупках, материалах, маршруте их движения и многое другое любой снабженец может учитывать и контролировать сам, без привлечения информации из других источников компании.

Что ещё эта программа может дать, зачем она нужна?

С её помощью необоснованный выбор поставщиков, невыгодные условия сотрудничества и неэффективные закупки останутся в прошлом.

Программа «Готовое решение для ОМТС» — это уникальный инструмент контроля, который прост и надёжен в обращении и к тому же способен помочь в экономии средств компании.

Возможности программы «Готовое решение для ОМТС»

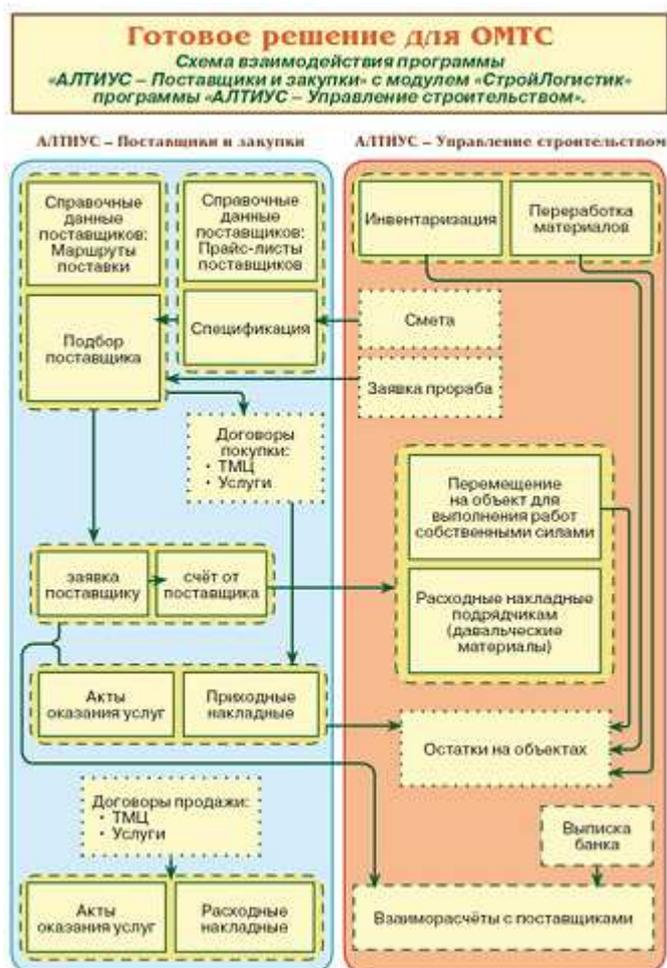
Подбор необходимых материалов: На основе спецификации, На основе строительных договоров.

Контроль маршрута движения материала: Плановый маршрут, Фактический маршрут.

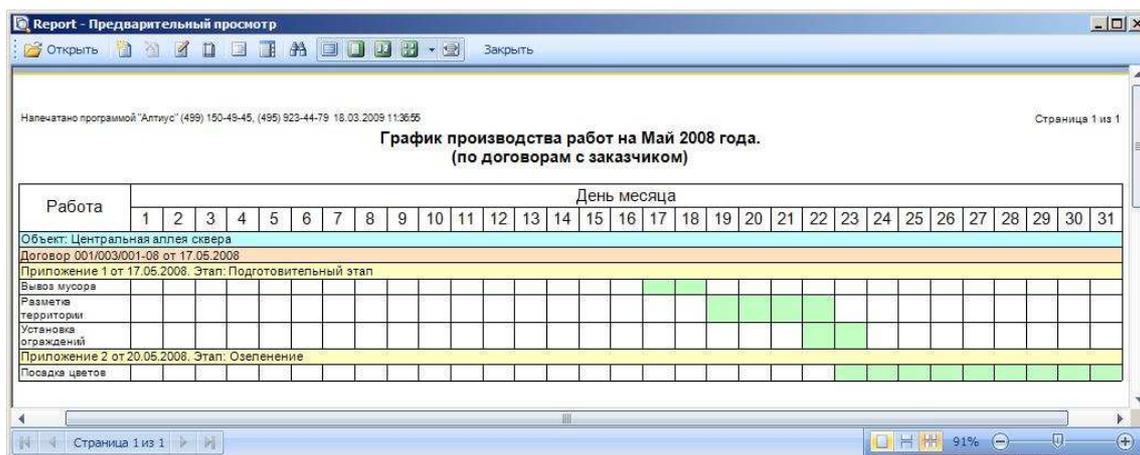
Импорт строительной сметы: Автоматическое составление спецификации на её основе.

Работа с поставщиками: Ведение любого количества прайс-листов поставщиков, Подбор поставщиков по спецификации.

+ Полный складской учёт строительного производства, в том числе учёт лимитных и сверхлимитных затрат на материалы.



### Основные скриншоты программ



**Редактирование документа 'Внутренние нормативы на работы' по шаб...**

Сервис Документ Редактирование Печать

Главный | Материалы | Оборудование | Машины | Прочие расходы

**Внутренние нормативы на** Устройство опалубки

Код Договорн. Кратность 1,0000 Ед измерения пог. м.

Наше предприятие (если не указано, то для всех) СтельДревСтрой

Действует Да с 17.06.2011 по 01.01.1900

Срок выполнения работы зависит от Кол-ва специалистов в бригаде Должность Разнорабочий

Рассчитать	Норма трудоемкости на ед. объема	Тариф (час)	Тариф на единицу объема
Тариф на ед. объема			
Внутренняя	1,2000	150,00	180,00
Для заказчика	1,5000	180,00	270,00

Комментарий Устройство опалубки Номер в реестре 33

Создал СтройПодрядчик 17.06.2011 18:00:31 Редактировал СтройПодрядчик 17.06.2011 18:24:25

**Report - Предварительный просмотр**

Печать Открыть Сохранить Закреть

напечатано программой "Алтиус" (499) 150-49-45, (498) 923-44-79 20.07.2009 16:28:24

Страница 1 из 2

**Договоры с подрядчиками по договорам с заказчиками (итоги)**  
с 20.06.2008 по 20.07.2009

№ дог.	Дата	Заказчик	Сумма	№ дог.	Дата	Подрядчик	Сумма	Разность
<b>Действующие договоры</b>								
Объект: Водопровод для школы. Наше предприятие: ООО "Солнышко"								
925	27.06.2008	ОАО "МК-строй"	15 599 184.60	1Д	27.06.2008	ДСТ-1	2 000 000.00	
				2-к	27.06.2008	Тепло-Монтажсерво	139 878.00	
				3-60/08	27.06.2008	БНК-Строй	895 791.17	
				62-05-A	02.07.2008	Гарант-Строй	1 482.89	
				11-012	17.07.2008	ОАО МКСВ	320 000.00	
				07/К	28.08.2008	ИНК-Монтаж	3 906 100.00	
				47-ОД	31.10.2008	ЗАО "Благоустройство"	27 622.14	
				Свет №12-43/1	10.12.2008	УСИИТ	1 786.83	
				1М-09/28	11.12.2008	ООО ТВЛ-сервис	4 352 340.00	
				14-65	10.02.2009	Водные ресурсы	937 510.60	
Итого по дог. 925			15 599 184.60				12 582 521.63	3 016 662.97
Итого по объекту Водопровод для школы			15 599 184.60	1-й Коттежный проезд, владение 28А, район Коттево (САО)			12 582 521.63	3 016 662.97
Объект: Гостиница Новая. Наше предприятие: ООО "Солнышко"								
ДС№2 к Дог № 4/0	09.11.2007	Демсин ОАО	395 600.00	ДС№3 к №16 от 30.03.08	22.09.2008	Тепломонтажпроект	237 368.00	
				141ПБ/08	05.05.2008	Проектное бюро "Центр экологии" ООО	63 178.54	
Итого по дог. ДС№2 к Дог № 4/0			395 600.00				320 546.54	75 053.46
Доп. согл. №4 к №14/08	28.10.2008	Автобан	3 763 574.00				0.00	
Итого по дог. Доп. согл. №4 к №14/08			3 763 574.00				0.00	3 763 574.00
Итого по объекту Гостиница Новая			4 159 174.00	г. Москва, ул. Новая, д.2			320 546.54	3 838 627.46
По всем объектам:			19 758 358.60				12 903 068.17	6 855 290.43
<b>Недействующие договоры</b>								
Объект: Гостиница Золотая. Наше предприятие: ООО "Солнышко"								
ДС№15 к Дог. №МДЧ-24/1	27.02.2009	Демсин ОАО	0.00				0.00	
Итого по дог. ДС№15 к Дог. №МДЧ-24/1			0.00				0.00	0.00
Итого по объекту Гостиница Золотая			0.00	г. Москва, ул. Светлая, д.25			0.00	0.00
По всем объектам:			0.00				0.00	0.00

Страница 1 из 2

## Технические требования

Система автоматизации «АЛТИУС» реализована по технологии клиент-сервер. В качестве серверной части используется СУБД Microsoft SQL Server 2005 (либо SQL 2005-Express), клиентская часть реализована на платформе Microsoft.Net 2.

Установка базы данных системы возможна на любом компьютере, соответствующем требованиям Microsoft SQL Server 2005.

Сервер приложений системы «АЛТИУС» работает под управлением 32-х разрядных операционных систем.

### *ТРЕБОВАНИЯ К СЕРВЕРУ*

#### Минимальные требования:

Процессор Pentium III с тактовой частотой 1 ГГц

Оперативная память 512 Мбайт

Операционные системы Windows 2000 Server с установленным Service Pack 4.0

Windows 2003 Server с установленным Service Pack 2.0

#### Рекомендуемая конфигурация (для 5 – 20 рабочих мест):

Процессор Pentium IV с тактовой частотой 2,8 ГГц

Оперативная память 1 – 2 Гбайт

Операционные системы Windows 2000 Server с установленным Service Pack 4.0

Windows 2003 Server с установленным Service Pack 2.0

Производительная дисковая подсистема RAID (на основе интерфейса SATA), SCSI

### *ТРЕБОВАНИЯ К РАБОЧИМ СТАНЦИЯМ*

Клиентская часть системы «АЛТИУС» работает на персональных компьютерах под управлением 32-х разрядных операционных систем.

#### Минимальные требования:

Процессор Pentium III с тактовой частотой 600 МГц

Оперативная память 256 Мбайт

Операционные системы Windows 2000 Workstation, Windows XP Professional, Microsoft Windows 7 и Microsoft Windows Vista. Любые серверные операционные системы, начиная с Windows 2000 Server.

#### Рекомендуемая конфигурация:

Процессор Pentium IV с тактовой частотой 2 ГГц

Оперативная память 512 Мбайт — 1 Гбайт

## **Внедрение программы**

Помощь во внедрении программы в вашей компании нашими специалистами может осуществляться в рамках нескольких пакетов услуг.

### *Пакет услуг «Первые шаги»*

Пакет услуг рассчитан на клиентов, внедряющих программу самостоятельно. Позволяет устранить все объективные и субъективные препятствия на первом этапе внедрения- все готово для немедленного начала работы. Стоимость пакета составляет от 70000 до 80000 рублей.

### *Пакет услуг «Интернет соратник»*

Пакет услуг рассчитан на клиентов, внедряющих программу самостоятельно. Позволяет обеспечить оперативную и квалифицированную поддержку сотрудников клиента в процессе внедрения или рабочего функционирования. Стоимость пакета составляет 30000 рублей в месяц.

### *Пакет услуг «Помощь во внедрении»*

Пакет услуг рассчитан не менее чем на три месяца и включает основной набор обязательных консультаций и сопровождения в процессе внедрения программы. Стоимость пакета составляет от 60000 рублей в месяц.

### *Пакет услуг «Быстрый старт»*

Для максимально быстрого ввода программы в рабочую эксплуатацию и получения эффекта от ее внедрения можно воспользоваться пакетом услуг «Быстрый старт». Он рассчитан на 3 месяца и предполагает полное внедрение программы за это время. При аккуратном и своевременном выполнении вашими сотрудниками заданий мы гарантируем внедрение за указанный срок. Стоимость пакета составляет от 500000 рублей в месяц.

Платные услуги или абонементное обслуживание не являются обязательными. Даже при отсутствии договора на такие услуги вы можете рассчитывать на бесплатную поддержку по функционалу программы по электронной почте. В случае необходимости дополнительных консультаций в вашем офисе их стоимость будет определяться по действующему на дату консультации прайс-листу.

Предлагаемые пакеты услуг помогут вашим сотрудникам планомерно и упорядоченно начать работу с программой, избежать значительного количества ошибок на начальном этапе внедрения – в итоге сэкономят время ваших сотрудников и в кратчайшие сроки получат результаты от внедрения программы.

## Информация о технической поддержке проекта ИНЖСОФТ.РФ

Первое Ваше впечатление - Вы попали на сайт Интернет-магазина. Это не так! Мы создали автоматизированный каталог для упрощения работы наших партнеров и отдела продаж. Если Вы приобретаете у нас программу, мы создаем для Вас учетную запись и текущее обслуживание Ваших рабочих мест происходит автоматически (от создания заказа на обновление, до уведомления Вас о выходе новых версий). **Мы не только продаем и обслуживаем программы, мы автоматизируем процессы по продаже и обслуживанию программного обеспечения.**

Наши специалисты работают в 175 городах России, а удаленная поддержка ограничена лишь наличием интернета. Не нашли технический центр в Вашем городе или требуется оперативное вмешательство специалиста? Воспользуйтесь удаленной услугой нашего технического центра, позвонив нам по телефону 8-800-5555-789 или написав на электронный адрес [support@inzhsoft.ru](mailto:support@inzhsoft.ru)

Для удаленного доступа технической службы к Вашему компьютеру требуется подключение к интернету не менее 256 Кб\сек. Наличие у Вас колонок и микрофона подключенных к ПК, обеспечивает более информативное решение вопросов. Удаленный доступ - это круглосуточный, мгновенный чат с технической поддержкой ИНЖСОФТ.РФ. Станьте нашим клиентом и решайте технические вопросы оперативно.

1. Скачайте и запустите модуль для удаленного доступа [www.inzhsoft.ru/teamviewerqs](http://www.inzhsoft.ru/teamviewerqs)

2. Сообщите нашему техническому специалисту "Ваш-ID" и Пароль (пароль одноразовый), перезвонив в технический центр удаленного доступа по бесплатному, круглосуточному телефону 8-800-5555-789 или напишите в чат, который откроется после запуска модуля.

8-800-5555-789

**ИНЖСОФТ.РФ**  
ИНЖЕНЕРНЫЙ СОФТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Разрешить управление

Сообщите нашему специалисту "Ваш ID" и Пароль

Ваш ID: 226 433 562

Пароль: 2063

Это поле чата с технической поддержкой ИНЖСОФТ.РФ.

Поле ввода Отправить

Готов к подключению (безопасное соединение)

**Региональные представительства и агенты ИНЖСОФТ.РФ**

Абакан / Хакаское представительство	hs19@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Альметьевск / Татарское представительство	tat16@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Анадырь / Чукотское представительство	chuk87@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Ангарск	irkutsk38@inzhsoft.ru	(8-983) 241-12-25
Арзамас / Нижегородское представительство	nn52@inzhsoft.ru	(8-910) 790-80-52
Армавир / Краснодарское представительство	kda23@inzhsoft.ru	(8-988) 246-51-80
Артём	primor25@inzhsoft.ru	(8-914) 069-46-74
Архангельск / Архангельское представительство	arh29@inzhsoft.ru	(8182) 445-369
Астрахань / Астраханское представительство	ast30@inzhsoft.ru	(8-989) 680-42-49
Ачинск	krasnoyarsk24@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Балаково	saratov64@inzhsoft.ru	(8-987) 812-68-58
Барнаул / Алтайское представительство	alt22@inzhsoft.ru	(3852) 60-50-40
Батайск	ros61@inzhsoft.ru	(8-919) 871-74-87
Белгород / Белгородское представительство	bel31@inzhsoft.ru	(8-915) 561-40-74
Бердск	nsk54@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Березники	perm5981@inzhsoft.ru	(8-982) 481-50-55
Бийск / Алтайское представительство	alt22@inzhsoft.ru	(8-983) 609-51-04
Биробиджан / Представительство в ЕАО	eao79@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Благовещенск / Амурское представительство	amur28@inzhsoft.ru	(8-914) 593-89-09
Братск	irkutsk38@inzhsoft.ru	(8-983) 241-12-25
Брянск / Брянское представительство	bry32@inzhsoft.ru	(8-910) 733-70-23
Великие Луки / Псковское представительство	psk60@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Великий Новгород / Новгородское представительство	n53@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Владивосток	primor25@inzhsoft.ru	(4232) 774-996
Владикавказ / Североосетинское представительство	os15@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Владимир / Владимирское представительство	vl33@inzhsoft.ru	(8-915) 760-16-98
Волгоград / Волгоградское представительство	vol34@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Волгодонск	ros61@inzhsoft.ru	(8-919) 871-74-87
Волжский / Волгоградское представительство	vol34@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Вологда / Вологодское представительство	vlg35@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Воронеж / Воронежское представительство	vor36@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Воткинск	udmurtia18@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Глазов	udmurtia18@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Горно-Алтайск	altay-r4@inzhsoft.ru	(8-913) 694-17-63
Грозный / Чеченское представительство	ch20@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Дзержинск / Нижегородское представительство	nn52@inzhsoft.ru	(8-910) 790-80-52
Димитровград	uln73@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Ейск / Краснодарское представительство	kda23@inzhsoft.ru	(8-918) 624-78-30
Екатеринбург / Свердловское представительство	sv66@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Елец / Липецкое представительство	lip48@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Железногорск / Курское представительство	kursk46@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Железногорск / Красноярское представительство	krasnoyarsk24@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Зеленогорск	krasnoyarsk24@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Зеленодольск / Татарское представительство	tat16@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Златоуст / Челябинское представительство	chel74@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Иваново / Ивановское представительство	iva37@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Ижевск	udmurtia18@inzhsoft.ru	(8-982) 993-48-78
Йошкар-Ола	mari-l12@inzhsoft.ru	(8-987) 732-12-55
Иркутск	irkutsk38@inzhsoft.ru	(8-983) 241-12-25
Казань / Татарское представительство	tat16@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Калининград	kaliningrad39@inzhsoft.ru	(8-911) 478-40-03
Калуга	kaluga40@inzhsoft.ru	(8-910) 860-30-47
Каменск-Уральский / Свердловское представительство	sv66@inzhsoft.ru	8-800-5555-789

Камышин / Волгоградское представительство	vol34@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Канск	krasnoyarsk24@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Кемерово / Кемеровское представительство	kem42@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Кинешма / Ивановское представительство	iva37@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Киров	kirov43@inzsoft.ru	(8-912) 333-61-27
Кирово-Чепецк	kirov43@inzsoft.ru	(8-912) 333-74-03
Киселёвск / Кемеровское представительство	kem42@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Кисловодск / Ставропольское представительство	stv26@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Ковров / Владимирское представительство	vl33@inzsoft.ru	(8-915) 760-16-98
Комсомольск-на-Амуре	khabar27@inzsoft.ru	(8-914) 156-73-31
Копейск / Челябинское представительство	chel74@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Кострома	kostroma44@inzsoft.ru	(8-910) 660-47-22
Краснодар / Краснодарское представительство	kda23@inzsoft.ru	(8-988) 602-79-67
Красноярск	krasnoyarsk24@inzsoft.ru	(8-983) 615-43-78
Кропоткин / Сергеев Сергей	sergeev@inzsoft.ru	(8-918) 624-74-12
Кузнецк	penza58@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Курган / Курганское представительство	kgn45@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Курск	kursk46@inzsoft.ru	(8-919) 170-64-21
Кызыл / Тувинское представительство	tuva17@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Ленинск-Кузнецкий / Кемеровское представительство	kem42@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Липецк / Липецкое представительство	lip48@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Магадан / Магаданское представительство	mag49@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Магнитогорск / Челябинское представительство	chel74@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Майкоп / Адыгейское представительство	adg1@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Махачкала	dagestan5@inzsoft.ru	(8-989) 899-98-18
Междуреченск / Кемеровское представительство	kem42@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Миасс / Челябинское представительство	chel74@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Минусинск	krasnoyarsk24@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Москва / Московское представительство	msk77@inzsoft.ru	(495) 644-62-56
Мурманск / Мурманское представительство	mur51@inzsoft.ru	(8-911) 802-20-12
Муром / Владимирское представительство	vl33@inzsoft.ru	(8-915) 760-16-98
Муром / Владимирское представительство	vl33@inzsoft.ru	(8-915) 760-16-98
Набережные Челны / Татарское представительство	tat16@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Назрань / Ингушское представительство	ing6@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Нальчик / Кабардино-Балкарское представительство	kb7@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Нарьян-Мар / Ненецкое представительство	nao83@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Находка	primor25@inzsoft.ru	(8-914) 069-44-90
Невинномысск / Ставропольское представительство	stv26@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Нефтекамск / Башкирское представительство	ba2@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Нефтеюганск	yugra86@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Нижеварттовск	yugra86@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Нижнекамск / Татарское представительство	tat16@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Нижний Новгород / Нижегородское представительство	nn52@inzsoft.ru	(831) 410-80-52
Нижний Тагил / Свердловское представительство	sv66@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Новокузнецк / Кемеровское представительство	kem42@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Новокуйбышевск / Самарское представительство	sam63@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Новомосковск	tula71@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Новороссийск / Краснодарское представительство	kda23@inzsoft.ru	(8-918) 624-81-58
Новосибирск	nsk54@inzsoft.ru	(383) 214-54-12
Новотроицк	orenburg56@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Новочебоксарск / Чувашское представительство	chu21@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Новочеркасск	ros61@inzsoft.ru	(8-919) 871-74-87
Новошахтинск	ros61@inzsoft.ru	(8-919) 871-74-87
Новый Уренгой / Ямало-Ненецкое представительство	yam189@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Норильск	krasnoyarsk24@inzsoft.ru	8-800-5555-789
Ноябрьск / Ямало-Ненецкое представительство	yam189@inzsoft.ru	8-800-5555-789

Обнинск	kaluga40@inzhsoft.ru	(8-910) 860-30-47
Октябрьский / Башкирское представительство	ba2@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Омск / Омское представительство	omsk55@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Орёл / Орловское представительство	orel57@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Оренбург	orenburg56@inzhsoft.ru	(8-987) 796-92-90
Орск	orenburg56@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Пенза	penza58@inzhsoft.ru	(8-987) 529-00-89
Первоуральск / Свердловское представительство	sv66@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Пермь	perm5981@inzhsoft.ru	(342) 202-50-55
Петрозаводск	karelia10@inzhsoft.ru	(8-911) 669-62-72
Петропавловск-Камчатский / Гамурзаков Антон	gamurzakov@inzhsoft.ru	(8-914) 626-78-79
Петропавловск-Камчатский / Камчатское представительство	kam41@inzhsoft.ru	(8-914) 623-66-45
Прокопьевск / Кемеровское представительство	kem42@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Псков / Псковское представительство	psk60@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Пятигорск / Ставропольское представительство	stv26@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Ростов-на-Дону	ros61@inzhsoft.ru	(8-919) 871-74-87
Рубцовск / Алтайское представительство	alt22@inzhsoft.ru	(8-913) 361-52-65
Рыбинск / Ярославское представительство	yar76@inzhsoft.ru	(8-980) 702-46-93
Рязань / Рязанское представительство	rz62@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Салават / Башкирское представительство	ba2@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Самара / Самарское представительство	sam63@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Санкт-Петербург / Санкт-Петербургское представительство	spb78@inzhsoft.ru	(812) 928-11-72
Саранск	mordov13@inzhsoft.ru	(8-987) 569-29-25
Сарапул	udmurtia18@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Саратов	saratov64@inzhsoft.ru	(8-987) 812-68-58
Северодвинск / Архангельское представительство	arh29@inzhsoft.ru	(8-911) 554-53-69
Северск	tomsk70@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Серов / Свердловское представительство	sv66@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Смоленск / Смоленское представительство	sml67@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Соликамск	perm5981@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Сочи / Краснодарское представительство	kda23@inzhsoft.ru	(8-988) 368-53-01
Ставрополь / Ставропольское представительство	stv26@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Старый Оскол / Белгородское представительство	bel31@inzhsoft.ru	(8-915) 561-40-74
Стерлитамак / Башкирское представительство	ba2@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Сургут	yugra86@inzhsoft.ru	(3462) 47-89-65
Сызрань / Самарское представительство	sam63@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Сыктывкар / Коми представительство	komi11@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Таганрог	ros61@inzhsoft.ru	(8-919) 871-74-87
Тамбов / Тамбовское представительство	tmbv68@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Тверь	tver69@inzhsoft.ru	(8-910) 531-89-72
Тобольск / Тюменское представительство	tyum72@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Тольятти / Самарское представительство	sam63@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Томск	tomsk70@inzhsoft.ru	(8-983) 239-53-20
Тула	tula71@inzhsoft.ru	(8-910) 700-13-52
Тюмень / Тюменское представительство	tyum72@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Улан-Удэ / Бурятское представительство	bur3@inzhsoft.ru	(3012) 36-54-12
Ульяновск	uln73@inzhsoft.ru	8-987-687-79-86
Уссурийск	primor25@inzhsoft.ru	(4234) 37-36-98
Усть-Илимск	irkutsk38@inzhsoft.ru	(8-983) 241-12-25
Уфа / Башкирское представительство	ba2@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Ухта / Коми представительство	komi11@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Хабаровск	khabar27@inzhsoft.ru	(8-914) 190-39-47
Ханты-Мансийск	yugra86@inzhsoft.ru	(8-982) 501-44-72
Чебоксары / Чувашское представительство	chu21@inzhsoft.ru	8-800-5555-789

Челябинск / Челябинское представительство	chel74@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Череповец / Вологодское представительство	vlg35@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Черкесск / Карачаево-Черкесское представительство	kc9@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Черногорск / Хакаское представительство	hs19@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Чита	zabaykal7580@inzhsoft.ru	(8-914) 476-14-44
Шадринск / Курганское представительство	kgn45@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Шахты	ros61@inzhsoft.ru	(8-919) 871-74-87
Элиста	kalmykia8@inzhsoft.ru	(8-989) 735-41-69
Энгельс	saratov64@inzhsoft.ru	(8-987) 812-68-58
Южно-Сахалинск / Сахалинское представительство	sh65@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Якутск / Якутское представительство	yak14@inzhsoft.ru	8-800-5555-789
Ярославль / Ярославское представительство	yar76@inzhsoft.ru	(8-980) 702-46-93